

# Communiqué de presse

## MeetDeal réalise un LBO soutenu par BNP Paribas Développement, Sofilaro (filiales des Crédit Agricole du Languedoc et Crédit Agricole de Sud Méditerranée) et Banque Populaire du Sud et conseillé par Pramex International

Rivesaltes, le 19 juillet 2022

**Pramex International** a conseillé **Frédéric Torreilles (Président)** et **Jérémy Clanet (Directeur Général)**, les dirigeants du groupe français **MeetDeal**, leader dans le domaine de la digitalisation du parcours client pour le secteur automobile, dans le cadre d'un **LBO minoritaire** autour de **BNP Paribas Développement**, **Sofilaro** et **Sud Croissance (Banque Populaire du Sud)**. Le montage est complété par une **dette senior** arrangée par **BNP Paribas**, le **Crédit Agricole Sud Méditerranée** et la **Banque Populaire du Sud**.

Fondé en décembre 2017 par Frédéric Torreilles et rejoint en juin 2018 par Jérémy Clanet, MeetDeal est devenu le spécialiste de l'**acquisition de leads qualifiés principalement à destination de l'industrie de l'automobile**. Installé à **Rivesaltes** dans les Pyrénées-Orientales, MeetDeal propose des solutions innovantes de **génération de prospects** très qualifiés, de **digitalisation** et d'**externalisation de l'expérience client** lui permettant d'intervenir sur l'ensemble du parcours client.

Implanté à Barcelone depuis 2021, MeetDeal allie à son expertise d'acquisition de leads en ligne, des **solutions multicanales de tchat humain**, de **vidéo live**, depuis ses studios spécialisés, et des **outils de machine learning** permettant notamment d'analyser et de personnaliser l'ensemble des profils des prospects et leur ciblage.

Labellisée Bpifrance Excellence, l'entreprise a quadruplé son chiffre d'affaires en deux ans et compte aujourd'hui **les plus grandes marques automobiles** parmi ses clients.

Cette opération est le fruit de la volonté des dirigeants de MeetDeal de **s'allier à des fonds et des banques régionaux** afin de réaliser une partie de leur capital et d'envisager par la suite une accélération de **leur développement**, notamment à l'international.

**Frédéric Torreilles, Président-Fondateur de MeetDeal**, a déclaré : « *Nous sommes, Jérémy et moi, ravis d'entamer cette nouvelle aventure aux côtés de BNP Paribas Développement, Sofilaro et BP Sud. La confiance qu'ils nous accordent représente une formidable opportunité pour MeetDeal de continuer notre développement, notamment à l'international afin de devenir un acteur européen de référence de la transformation digitale de l'expérience client. Nous nous félicitons de ce partenariat qui nous fait franchir un cap très important vers l'accomplissement de nos ambitions de croissance et de diversification.* »

**Luc Pascal, Directeur de Participation chez BNP Paribas Développement**, a déclaré : « *MeetDeal est une société que nous connaissons depuis plusieurs années en raison de la grande qualité de ses fondateurs et d'un positionnement innovant et à forte valeur ajoutée sur un secteur en pleine mutation. Nous accueillons cette association avec grande satisfaction et avec la conviction que MeetDeal dispose des ressources nécessaires pour devenir leader sur son marché.* »

**Manuel Potier, Directeur d'Investissements chez SOFILARO**, a déclaré : « *Nous sommes heureux et fiers de la confiance que les dirigeants du groupe Meetdeal nous ont accordé en nous permettant d'embarquer à leurs côtés pour la nouvelle phase d'accélération du groupe. Nous connaissons Frédéric et Jeremy depuis le lancement du projet ce qui nous a permis de développer cette connaissance et confiance commune. Ils ont su développer des outils et savoir-faire qui adressent des réponses concrètes, simples à intégrer et efficaces pour leurs clients, en réponses aux nouveaux usages et à la digitalisation au service des consommateurs et des processus de vente.* »

**Laurent Sauvade, Directeur d'Investissement de SUD CROISSANCE (Banque Populaire du Sud)** a déclaré : « *MeetDeal a développé un modèle original dans l'acquisition de leads qualifiés et l'externalisation de l'expérience client. Ses performances commerciales et financières sont remarquables. D'abord destinée à l'industrie automobile en France, l'offre est scalable dans d'autres secteurs d'activité et à l'international. Les leviers de croissance sont sérieux et à la portée de l'entreprise et de son équipe dirigeante.* »

## Acteurs de l'opération :

Actionnaires : **MeetDeal** – Frédéric Torrelles et Jérémy Clanet

Conseil Financier actionnaires : **Pramex International** – Jérôme Dupas, Jean-Christophe Hornecker et Qenty Chuquipul

Avocat actionnaires : **Kalliope Law** – Gregory Russo

Acquéreurs : **BNP Paribas Développement** – Luc Pascal, Remy Juvenon, Laurence Pinta ; **SOFILARO** – Manuel Potier ; **SUD CROISSANCE (Banque Populaire du Sud)** – Laurent Sauvade

Avocat acquéreur : **Nova Partners** – Erwan Savoia, Olivier Nett

Auditeurs juridique, financier, fiscal, social et technique : **In Extenso** – Mathieu Dreno, **Lord Privacy** – Marie Definod et **SNS Security** – Olivier Combet, Julien Lamarche

### **À propos de Pramex International**

*Pramex International, entreprise filiale du Groupe BPCE logée au sein du Pôle Solutions et Expertises Financières (SEF), est le leader français du conseil en implantation internationale dédié aux entreprises de tailles moyenne et intermédiaire.*

*A travers son activité Corporate Finance, Pramex International accompagne les entreprises sur les opérations de haut de bilan en s'appuyant sur deux piliers forts :*

*- A Paris, une équipe de dix professionnels dans le conseil en fusions-acquisitions, travaillant étroitement avec ses consultants en régions françaises, au plus proche des entreprises, qui bénéficient de la connaissance des tissus économiques régionaux transmise par le réseau des banques du groupe,*

*- Dans 13 pays, un réseau opérationnel intégré de 15 bureaux composé de consultants multiculturels spécialisés sur les différents métiers du développement des entreprises Small & Mid Caps.*

*Les professionnels de Pramex International s'appuient sur un savoir-faire unique proposant des solutions à chaque phase d'un développement international, depuis la définition de la stratégie jusqu'à sa mise en œuvre opérationnelle et ce, dans la durée, clé de la réussite.*

### **À propos de BNP Paribas Développement**

*BNP Paribas Développement, filiale autonome du groupe bancaire international BNP Paribas, est une société anonyme qui investit, depuis plus de 30 ans, directement ses fonds propres en qualité d'actionnaire minoritaire pour soutenir le développement des PME & ETI performantes et assurer leur pérennité en facilitant leur transmission. Au-delà des moyens financiers mis à disposition de l'entreprise pour lui assurer des ressources stables, la vocation de BNP Paribas Développement est d'accompagner dans la durée l'équipe dirigeante dans la réalisation de ses projets stratégiques à moyen terme. Notre positionnement minoritaire assure à nos associés une gouvernance adaptée sans immixtion dans la gestion courante, tout en bénéficiant de la force d'un groupe reconnu et de l'expérience d'un partenaire disposant d'un portefeuille de plus de 400 participations diversifiées.*

[www.bnpparibasdeveloppement.com/](http://www.bnpparibasdeveloppement.com/)

[www.linkedin.com/company/bnp-paribas-developpement](https://www.linkedin.com/company/bnp-paribas-developpement)

### **À propos de SOFILARO**

*SOFILARO est la filiale, spécialisée en capital investissement, des Caisses Régionales de Crédit Agricole du Languedoc et du Crédit Agricole de Sud Méditerranée. Créée en 1983, elle a pour objectif d'accompagner les entrepreneurs situés sur son territoire dans leurs projets de création, développement ou transmission, sans spécialisation sectorielle. Avec 69 entreprises en portefeuille et 76 millions d'euros d'actifs sous gestion, SOFILARO se positionne comme un acteur de référence du capital investissement en région.*

*SOFILARO gère également un fonds de transition énergétique CALEN de 60 M€ avec plus 424 centrales Enr ainsi qu'un fonds de dettes de 60 M€.*

*Les capitaux que nous investissons sont issus de nos Fonds Propres, et n'ont à ce titre aucune contrainte de temps, privilégiant le rythme économique de l'entreprise aux exigences de bailleurs de fonds variés. Nous entretenons avec nos participations une culture d'actionnaire minoritaire impliqué, mais non ingérant. Nous apportons, une solide expertise de partenaire actif, des réseaux d'affaires, et la crédibilité d'un investisseur institutionnel de premier plan.*

*De plus, une charte de co-investissement au sein du groupe Crédit Agricole (investisseur minoritaire de référence en France avec 5,2 Mds€ d'actifs sous gestion, déployés dans plus de 1 000 participations et environ 500 M€ d'investis / an) permet de fédérer une importante capacité d'accompagnement sur le long terme, et donc de proposer des solutions financières flexibles afin de faire émerger des entreprises françaises leaders dans leur domaine.*

### **A propos de SUD CROISSANCE (Banque Populaire du Sud) :**

*Créée en décembre 2019, Sud Croissance est la société d'Investissement de la Banque Populaire du Sud. Sa vocation est d'accompagner en capital les entreprises de l'Occitanie en situation de développement et de transmission. Sud Croissance investit sur ses fonds propres, pour accompagner dans la durée les projets d'entreprises, sans avoir à gérer les contraintes de liquidité qui s'imposent usuellement aux gestionnaires de fonds de tiers.*

### **À propos du Groupe BPCE**

*Le Groupe BPCE, avec son modèle de banque coopérative universelle représenté par 9 millions de sociétaires, est le deuxième acteur bancaire en France. Avec 100 000 collaborateurs, il est au service de 36 millions de clients dans le monde, particuliers, professionnels, entreprises, investisseurs et collectivités locales. Il est présent dans la banque de proximité et l'assurance en France avec ses deux grands réseaux Banque Populaire et Caisse d'Épargne ainsi que la Banque Palatine. Il déploie également, avec Natixis, les métiers mondiaux de gestion d'actifs, de banque de grande clientèle et de paiements. A travers ce dispositif, il propose à ses clients une offre complète et diversifiée : solutions d'épargne, de placement, de trésorerie, de financement, d'assurance et d'investissement. La solidité financière du groupe est reconnue par quatre agences de notation financière, Moody's (A1, perspective stable), Standard & Poor's (A, perspective stable), Fitch (A+, perspective négative) et R&I (A+, perspective stable).*

### Contact presse Groupe BPCE

Christine Françoise 01 58 40 46 57 / 06 23 40 31 62  
[presse@bpce.com](mailto:presse@bpce.com)



































### Contact presse Pramex International

Jérôme Dupas  
Managing Director Corporate Finance : +33 (0)1 72 69 44 68  
[jerome.dupas@pramex.com](mailto:jerome.dupas@pramex.com)

[www.pramex.com](http://www.pramex.com)



## Transactions récentes conseillées par Pramex International

<p><b>Force de vente digitale</b></p> <p> </p> <p>A conseillé</p> <p></p> <p>Levée de fonds</p> <p>  </p>	<p><b>Équipements électriques</b></p> <p> </p> <p>A conseillé</p> <p></p> <p>Acquisition de</p> <p></p>	<p><b>Consommables techniques</b></p> <p> </p> <p>A conseillé</p> <p></p> <p>Acquisition de</p> <p></p>	<p><b>Systèmes d'Information de Santé</b></p> <p> </p> <p>A conseillé</p> <p></p> <p>Acquisition de</p> <p></p>
<p><b>Consommables en polyuréthane</b></p> <p> </p> <p>A conseillé</p> <p></p> <p>Acquisition de</p> <p></p>	<p><b>Hygiène alimentaire</b></p> <p> </p> <p>A conseillé</p> <p></p> <p>Acquisition de</p> <p></p>	<p><b>Produits vétérinaires</b></p> <p> </p> <p>A conseillé</p> <p></p> <p>Acquisition de</p> <p></p>	<p><b>Trackers pour énergie solaire</b></p> <p> </p> <p>A conseillé</p> <p></p> <p>Levée de dette</p> <p></p>